

Kørende sælger – få absolut frihed til at planlægge din dag

Elsker du at køre rundt mellem de midt- og nordjyske kornmarker og holde relationerne ved lige til trofaste kunder i land- og skovbruget? Vil du samtidig arbejde uden begrænsning for, hvor meget du kan tjene?

”Du får følelsen af at styre din egen butik, samtidig med at vi bakker dig op alt det vi overhovedet kan, når det kommer til administrationen og kundens tekniske spørgsmål,” siger direktør Peter Lenthe.

Velkommen til Petro-Chem

Petro-Chem er et skandinavisk firma med selskaber i Danmark, Sverige og Norge. Vi er den eneste autoriserede distributør af høj kvalitetssmøreolier fra Petro-Canada Lubricants. Det betyder, at vi har mere end 350 forskellige produkter til løsning af alle former for smøreopgaver inden for landbruget og den grønne sektor, ligesom vi har også en række egne produkter.

Vi har friheden til at sælge og udvikle nye produkter, alt efter markedets behov. Så der er altid grobund for din gode idé.

Du får 12 kolleger, som både er engagerede og ansvarsbevidste. Vi holder fokus på det vi når, fremfor det vi ikke når – og selvom du kører solo på vejene, er vi aldrig længere end et opkald væk.

”Vi har et fantastisk godt team, og samarbejde sker let og naturligt,” fortsætter Peter.

Sælg til gode kunder og få fuld fart på friheden

Dit nye distrikt udgør området fra hovedvej 15 og nordpå. Her får du en fast portefølje på flere hundrede købende kunder og al den information omkring dem, du har brug for. Samtidig får du god hjælp fra dine kolleger i marken og hovedkontoret i Tune.

Du får en hverdag, hvor du:

- Ringer til kunderne og stykker dagens salgs rute sammen ud fra de møder, du aftaler
- Kører ud hjemmefra i egen bil udstyret med salgsmappe og vareprøver etc.
- Kontakter nye kunder, også på anbefaling fra dine nuværende
- Taster kundens ordrer ind på computer eller telefon – al anden administration tager kontoret sig af
- Deltager på brancherelevante messer.

”Det er underordnet for mig, om du kører til sent den ene dag og så holder fri ved middagstid den næste. Her har vi tillid til hinanden som voksne mennesker,” fortsætter Peter.

Din løn står mål med din indsats.

I udgangspunktet bliver du 100 % provisionslønnen uden loft. Men mens du suger til dig i starten og lærer kunderne at kende, holder vi selvfølgelig hånden under dig med en grundløn. Vores erfaring er, at vores sælgere allerede tjener deres egen løn ind efter få måneder – så der går ikke længe, før du får succes.

Din kørsel bliver selvfølgelig dækket ud fra statens takster.

Du trykker gladeligt hænder med jord under neglene

- Du er ligetil og møder kunderne, der hvor de er – om det så er foran mejetærskeren ude på marken eller ved køkkenbordet.
- Du har et stort salgsengagement og tager dig samtidig den tid, der skal til, får at opnå en god relation til kunderne.
- Du nyder livet på landevejen og har strukturen til selv at tilrettelægge din dag – men ellers var du nok ikke kommet meget længere end overskriften.

Skal du være vores nye sælger?

Send din ansøgning og CV til Adm. Direktør Peter Lenthe på pl@petrochem.dk. Med tiltrædelse snarest muligt, men vi venter naturligvis gerne på den helt rigtige kandidat.

Vi glæder os til at høre fra dig!